**EL INSTITUTO DE EDUCACIÓN TÉCNICA PROFESIONAL DE ROLDANILLO, VALLE - INTEP**. en cumplimiento de lo señalado el Estatuto General de la Contratación Estatal, especialmente acatando lo establecido en los numerales 7 y 12 a 14 del artículo 25 de la Ley 80 de 1993, en el numeral 2 del artículo 2 de la ley 1150 de 2007 y en el artículo 2.2.1.2.1.2. del decreto 1082 de 2015, elabora los siguientes estudios previos:

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **FECHA** | **DD** | **MM** | **AA** |
|  |  |  |

**1. DESCRIPCIÓN DE LA NECESIDAD**

La presente necesidad se encuentra incluida dentro del Plan de Adquisiciones del Instituto de Educación Técnica Profesional de Roldanillo, Valle-INTEP.

**1.1. DESCRIPCIÓN DEL BIEN O SERVICIO A CONTRATAR**

**1.1. ESPECIFICACIONES TÉCNICAS DEL BIEN O SERVICIO A CONTRATAR**

**2. CONDICIONES JURÍDICAS DEL CONTRATO**

**2.1. MODALIDAD DE SELECCIÓN**

**2.2. CLASE DE CONTRATO**

**2.3. OBJETO**

**2.3.1. CÓDIGO UNSPSC**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| CÓDIGO UNSPSC acorde al Plan Anual de Adquisiciones del INTEP. | código | Descripción |
|  |  |

**2.4. ACTIVIDADES EN DESARROLLO DEL OBJETO CONTRACTUAL**

**2.4.1. OBLIGACIONES DEL CONTRATISTA**

**2.4.2. OBLIGACIONES DEL INTEP**

**2.5. PLAZO DE EJECUCIÓN**

**2.6. LUGAR DE EJECUCIÓN**

**3. VALOR ESTIMADO DEL CONTRATO**

El valor estimado incluye todos los costos y obligaciones asociadas al contrato, de los cuales el contratista deberá enterarse y presentar el valor de la propuesta bajo estas condiciones. En todo caso ninguna propuesta debe ser presentada por un valor superior al presupuesto oficial.

**3.1. PRESUPUESTO OFICIAL**

El presupuesto oficial de la entidad asciende a la suma de M/CTE ($ ), conforme al certificado de disponibilidad presupuestal N° del con cargo al rubro

**3.2. FORMA DE PAGO**

**3.3. DESCUENTOS APLICABLES**

**4. CRITERIOS DE SELECCIÓN PARA LA OFERTA MÁS FAVORABLE**

**4.1. REQUISITOS HABILITANTES**

Son requisitos habilitantes aquellos que la ley y la entidad exigen, respecto a la aptitud con la que debe cumplir un proponente dentro del proceso de selección, estos son: capacidad jurídica, financiera, organizacional y de experiencia de los oferentes.

Los requisitos habilitantes no otorgan puntaje alguno porque son las condiciones que se verifican de manera previa a la evaluación técnica de las ofertas presentadas. Por lo tanto, solamente se tendrán en cuenta aquellas ofertas presentadas que cumplan con estas condiciones mínimas requeridas por el Instituto de Educación Técnica Profesional del Roldanillo, Valle INTEP, para cumplir con el objeto a contratar.

El Instituto de Educación Técnica Profesional de Roldanillo, Valle - INTEP se reserva el derecho de corroborar la autenticidad de los datos suministrados en la propuesta, y el proponente autoriza a todas las entidades, personas o empresas que de una u otra forma se mencionen en los documentos presentados en él, a suministrar la información que se requiera, a visitar sus instalaciones o a solicitar información de cualquiera de sus empleados, en caso de considerarlo necesario.

**4.1.1. CAPACIDAD JURÍDICA Y PARTICIPANTES**

**4.1.2. CAPACIDAD FINANCIERA**

El Proponente debe cumplir con los siguientes requisitos con base en la información contenida en el RUP en firme a la fecha de presentación de las propuestas. El instituto de Educación Técnica Profesional de Roldanillo, Valle-INTEP verificará la capacidad financiera en aquellos proponentes que den cumplimiento a los siguientes tomando como base la información consignada en el RUP.

|  |  |
| --- | --- |
| **Indicador** | **Índice requerido** |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |

**4.1.3 CAPACIDAD ORGANIZACIONAL**

Entendida como los indicadores que miden el rendimiento de las inversiones y la eficiencia en el uso de activos del interesado, el cual deberá encontrarse en los siguientes términos:

|  |  |
| --- | --- |
| **Indicador** | **Índice requerido** |
|  |  |
|  |  |

**4.1.4 EXPERIENCIA**

**4.1.5. REQUISITOS TÉCNICOS HABILITANTES**

**4.2. CRITERIOS DE CALIFICACIÓN**

**5. TIPIFICACIÒN, CUANTIFICACIÒN Y ASIGNACIÒN DE LOS RIESGOS PREVISIBLES NO ASEGURABLES**

Según lo establecido por el Documento CONPES 3714 del 2011, se entiende por RIESGO: "*el riesgo contractual en general es entendido como toda aquella circunstancia que puede presentarse durante el desarrollo del contrato y que puede alterar el equilibrio financiero del mismo y ha tenido una regulación desde cinco ópticas, asociadas con el proceso de gestión que se requieren en cada caso*".

Conforme a los artículos 1 del Decreto 1676 de 2016 y 2.2.1.1.1.6.3 del Decreto 1082 de 2015, "*la entidad estatal debe evaluar el Riesgo que el Proceso de Contratación representa para el cumplimiento de sus metas y objetivos, de acuerdo con los manuales y guías que para el efecto expida Colombia Compra Eficiente*”.

Teniendo en cuenta lo anterior, el Instituto de Educación Técnica Profesional de Roldanillo, Valle-INTEP, estableció la siguiente matriz, en cumplimiento a las directrices de Colombia Compra Eficiente en su Manual para la Identificación y Cobertura del Riesgo en procesos de contratación.

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Impacto del Riesgo** | | | | | | |
| **Calificación Cualitativa** | | Obstruye la ejecución del Contrato de manera intrascendente | Dificulta la ejecución del contrato de manera baja. Aplicando medidas mínimas se puede logra el objeto contractual | Afecta la ejecución del contrato sin alterar el beneficio para las partes | Obstruye la ejecución del contrato substancialmente, pero aun así permite la consecución del objeto contractual | Perturba la ejecución del contrato de manera grave imposibilitando la consecución del objeto contractual |
| **Calificación Monetaria** | | Los sobrecostos no representan mas del uno por ciento (1%) del valor del contrato | Los sobrecostos no representan más del cinco por ciento (5%) del valor del contrato | Genera un impacto sobre el valor del contrato entre el cinco (5%) y el quince | Incrementa el valor del contrato entre el quince (30%) y el treinta | Impacto sobre el valor del contrato en más de treinta por ciento (30%) |
| **Categoría** | **Valoración** | **Insignificante** | **Menor** | **Moderado** | **Mayor** | **Catastrófico** |
| 1 | 2 | 3 | 4 | 5 |

|  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Valoración del Riesgo Impacto** | | | | | | | |
| **Calificación  Cualitativa** | | | Obstruye la ejecución del Contrato de manera intrascendente | Dificulta la ejecución del contrato de manera baja. Aplicando medidas mínimas se puede logra el objeto contractual | Afecta la ejecución del contrato sin alterar el beneficio para las partes | Obstruye la ejecución del contrato substancialmente, pero aun así permite la consecución del objeto contractual | Perturba la ejecución del contrato de manera grave imposibilitando la consecución del objeto contractual |
| **Calificación  Monetaria** | | | Los sobrecostos no representan más del uno por ciento (1%) del valor del contrato | Los sobrecostos no representan más del cinco por ciento (5%) del valor del contrato | Genera un impacto sobre el valor del contrato entre el cinco (5%) y el quince | Incrementa el valor del contrato entre el quince (30%) y el treinta | Impacto sobre el valor del contrato en más de treinta por ciento (30%) |
| **Categoría** | | **Valoración** | **Insignificante** | **Menor** | **Moderado** | **Mayor** | **Catastrófico** |
| 1 | 2 | 3 | 4 | 5 |
| **Probabilidad** | Raro (puede ocurrir excepcionalmente) | 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 |
| Improbable (puede ocurrir ocasionalmente) | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 |
| Posible (puede ocurrir en cualquier momento futuro) | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 | 8 |
| Probable (probablemente va a ocurrir) | 4 | 5 | 6 | 7 | 8 | 9 |
| Casi cierto (ocurre en la mayoría de las circunstancias) | 5 | 6 | 7 | 8 | 9 | 10 |

|  |  |
| --- | --- |
| **Categoría del Riesgo** | |
| **Valoración del Riesgo** | **Categoría** |
| **8,9 y 10** | Riesgo Extremo |
| **6 y 7** | Riesgo Alto |
| **5** | Riesgo Medio |
| **2,3 y 4** | Riesgo Bajo |

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| N | Clase | Fuente | Etapa | Tipo | Descripción | Consecuencia de la ocurrencia del evento | Probabilidad | Impacto | Valoración | Categoría | ¿A quién se le asigna? | Tratamiento/Control a ser implementado |
| 1 |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| 2 |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| 3 |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| 4 |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| 5 |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| N | Impacto después del tratamiento | | | | ¿Afecta la ejecución del contrato? | Responsable por implementar el tratamiento | Fecha estimada en que se inicia el tratamiento | Fecha estimada en que se completa el tratamiento | Monitoreo y revisión | |
| Probabilidad | Impacto | Valoración | Categoría | ¿Cómo se realiza el monitoreo? | Periodicidad |
| 1 |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| 2 |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| 3 |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| 4 |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| 5 |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |

**6. GARANTIAS**

**7. ACUERDOS COMERCIALES APLICABLES**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Responsable elaboración de Estudios Previos** | **Nombre** |  | **Firma** |  |
| **Cargo o No. Contrato** |  |
| **Vo. Bo. Jefe Dependencia o líder del proceso** | **Nombre** |  | **Firma** |  |
| **Cargo** |  |
| **Revisión Jurídica** | **Nombre** |  | **Firma** |  |
| **Cargo** |  |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Versión  No. | Fecha de Aprobación | Descripción del Cambio | Solicitó |
| 1 | 2019-05-23 | Se modifica la parte introductoria del documento anulando los cuadros donde se indicaba el tipo de contrato y el objeto contractual porque esta información se debe estar referida en el punto 2. Al interior del documento se anuló algunos párrafos que hacían mención a normas y leyes que ya estaban citadas en la introducción del documento. Se modificó el orden del documento de acuerdo al establecido en el manual de Contratación de Colombia Compra Eficiente lo que conllevo a eliminar aquellas tablas o cuadros que no hacen parte esencial de un proceso de contratación bajo esta modalidad. Los cuadros que hacen parte del análisis del sector económico que estaban dispersos se ubicaron en un solo punto, en el cual también se agregó 1 cuadro para el análisis y la justificación del valor estimado del objeto contractual, como también un cuadro donde se estudia la oferta a través de las líneas que ha establecido el Gobierno Nacional para esta Modalidad de Contratación como es: El Análisis de precios de Mercado, La Tienda Virtual de Colombia Compra Eficiente y Las Grandes Superficies. | Supernumerario Contratación |
| 2 | 2019-08-21 | Se ajusta el Formato de acuerdo al decreto 1082 de 2015 y se quitan los cuadros para diligenciar el formato, se quita el estudio del sector y se modifica la matriz de riesgo | Supernumerario Contratación |

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
|  | **Nombre** | **Cargo** | **Firma** | **Fecha** |
| **Elaborado** | Juan Pablo Bonilla | Supernumerario Contratación |  | 2020-09-15 |
| **Revisado** | Adriana María Patiño Castañeda | Supernumeraria Sistema Integrado de Gestión |  | 2020-09-15 |
| **Aprobado** | Germán Colonia Alcalde | Rector |  | 2020-09-15 |